



Customer Data Platform

webalyse GmbH

webalyse

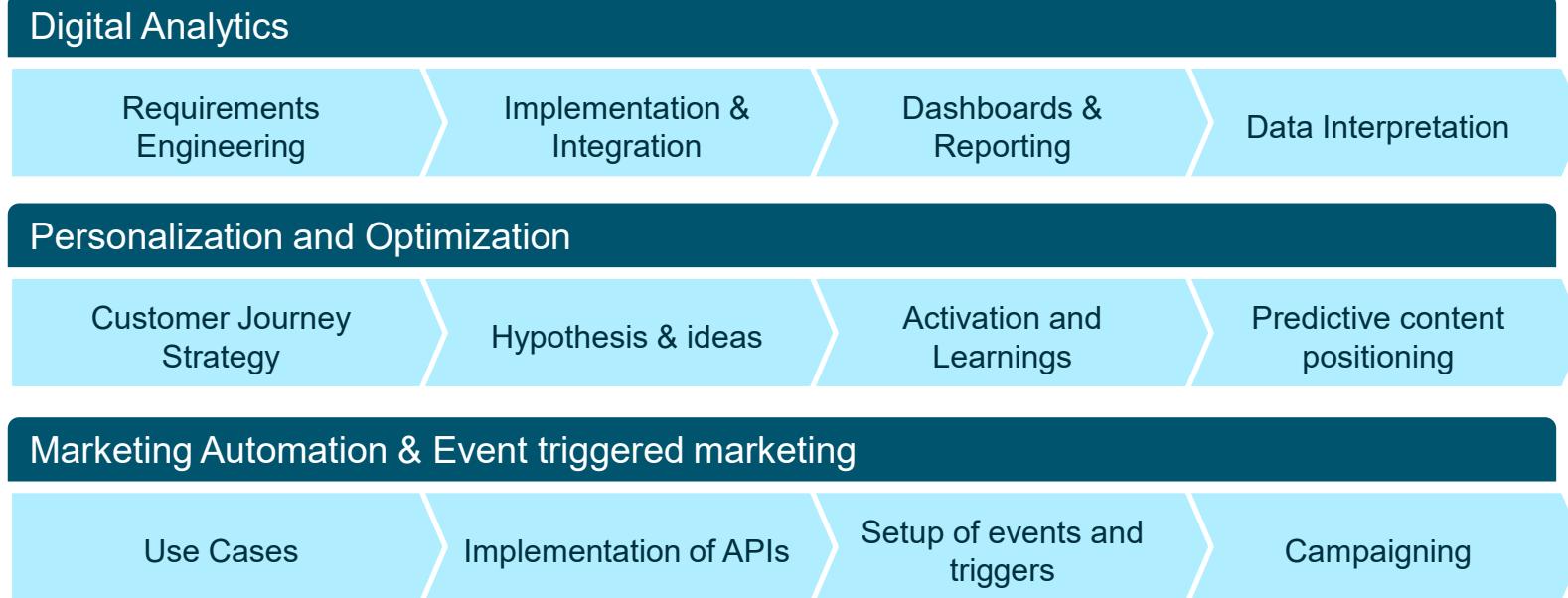


- > Consulting company for development and integration of strategies and technologies for digital marketing
- > webalyse was founded in 2010, has 20 employees in offices in Zug (Switzerland) Munich (Germany) and Bratislava (Slovakia)





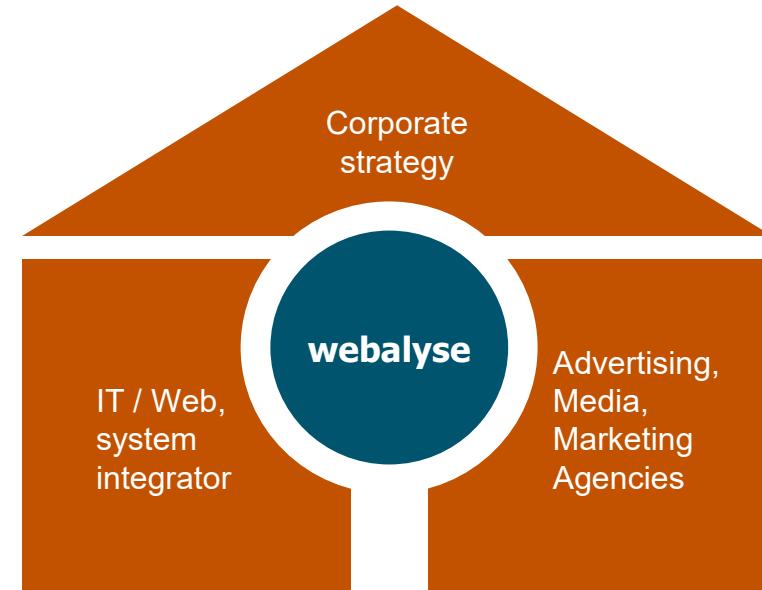
Our focus topics





webalyse

- > Consulting for Data-Driven business organizations and optimization based on Adobe Experience Cloud and the Adobe Experience Platform
- > Our Goal:
measurably increase the respective marketing, sales and service performance of our clients with methodical, analytical and technical skills



Responsibilities of webalyse at customers



Shortlist of our customers

Frankfurter Allgemeine
ZEITUNG FÜR DEUTSCHLAND

KPMG

 WIENER LINIEN

Allianz 
Suisse

webalyse

 swisscom

CREDIT SUISSE 

 **UBS**

sanitas



„What are Needs or Pains in your Data Driven Business?“

Topics we are working with our clients:

Digital Analytics

- > **Technology**
 - Server Side Tracking
 - Adobe Analytics vs. Google Analytics

- > **Analytics Integration**
 - First-Party-Integration
 - Mobile App Analytics
 - From GA to AA Migration

- > **Quality Check**
 - Datalayer (XDM)
 - Core Web Vitals
 - Tracking Data

Customer Journey

- > **Online Surveys**
 - Net-Promoter-Score
 - CSAT-Score
 - Customer Feedback

- > **Online Marketing**
 - Ad ReTargeting
 - Facebook/Google Ads Pixels
 - SEO Support

- > **Data Analysis**
 - Dashboards
 - Data Interpretation
 - Marketing Campaigns

Personalization

- > **Customer Segments**
 - Best-Next-Offer
 - Audience Targeting
 - A-B-Testing

- > **Predict and Target**
 - Sensei AI-driven suggestions
 - Recommendation Engine
 - Auto-Allocate / Auto Target

- > **Optimization**
 - Adobe Target Serverside
 - Lead Generation/Nurturing
 - Page Speed Optimization

Marketing Automation

- > **Business Cases**
 - Win-Back
 - Call Deflection
 - Churn Prevention

- > **Event-Driven Actions**
 - Nurturing
 - OneClick Conversions

- > **Privacy**
 - Perfect Cookie Consent Layer
 - PII in the Cloud



eggsunimedia und webalyse - joint venture

eggsunimedia



webalyse

Gemeinsame Realisierung von Datadriven Multichannel Cases



“warum eine Customer Data Platform
alleine nicht die Lösung sein kann...”



Herausforderung: „One-size-fits-all marketing approach“

„A pressing need for profitable growth“

Top Concern in den C-Levels in 2024

Marketing Approach

> Leadgenerierung

> Customer Retention

> Cross-sell & Upsell

Problem

> “We have a one-size-fits-all marketing approach with very little personalization”

Source: IDC Worldwide C-Suite Survey, August 2023



Weitere Herausforderungen im Digital Marketing

Intelligent Tracking Protection

- > Immer neue Restriktionen limitieren das Trackingverhalten von Safari, Firefox oder Chrome

Konsistente relevante Kundenansprache

- > Kunden erwarten eine konsistente Kommunikation mit für sie relevanten Informationen entlang ihrer Customer Journey

Gesetze und Regulation

- > Wachsende Anforderungen an Data Governance, Risk Management und Compliance

Siloed Data

- > Daten liegen isoliert in unterschiedlichen Datentöpfen, die nicht verbunden oder synchronisiert sind

Marketeers benötigen ...

- > Integration einer 1st Party Data Strategy mit einer Unique Customer ID

- > Actionable User Profiles und eine Real-time Personalization

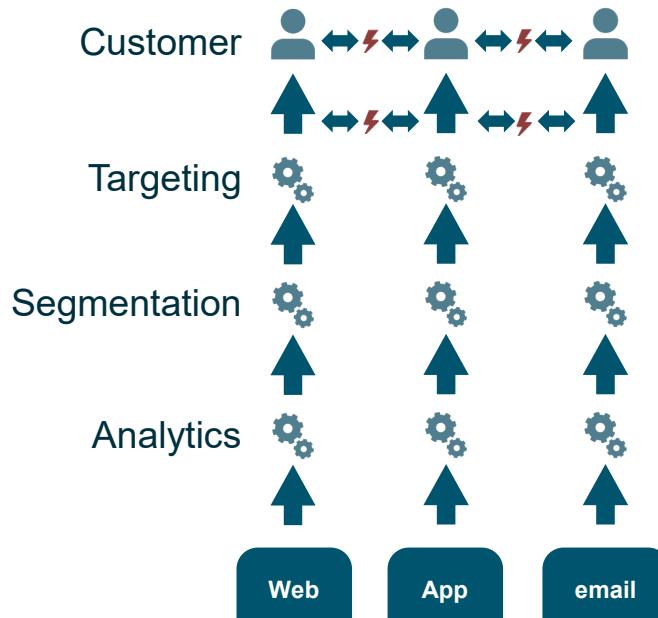
- > Supported Data Privacy & Confidentiality

- > Synchronisierte Daten über die Tools hinweg

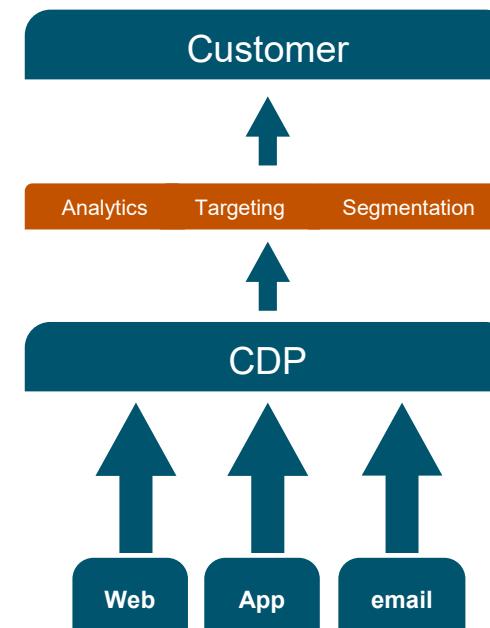


User Centric Marketing und Messaging

Channel based Marketing



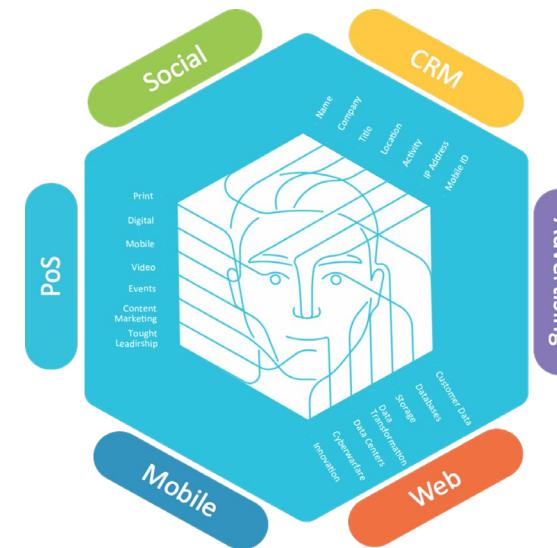
User Centric Marketing





Goal: One Central Profile

- > Zusammenführen von Daten aus unterschiedlichen Data Silos über die Organisation hinweg
- > Verknüpfen mehrerer Kundendatenfragmente zu einer einheitlichen Ansicht des Kunden
- > “Real time” Customer Segmentierung basierend auf Kundenmerkmalen und Verhalten
- > Export und Importprozesse von Kundendaten in Umsysteme zur Weiternutzung



Big Data mit 360°-View auf meine Prospects und Kunden



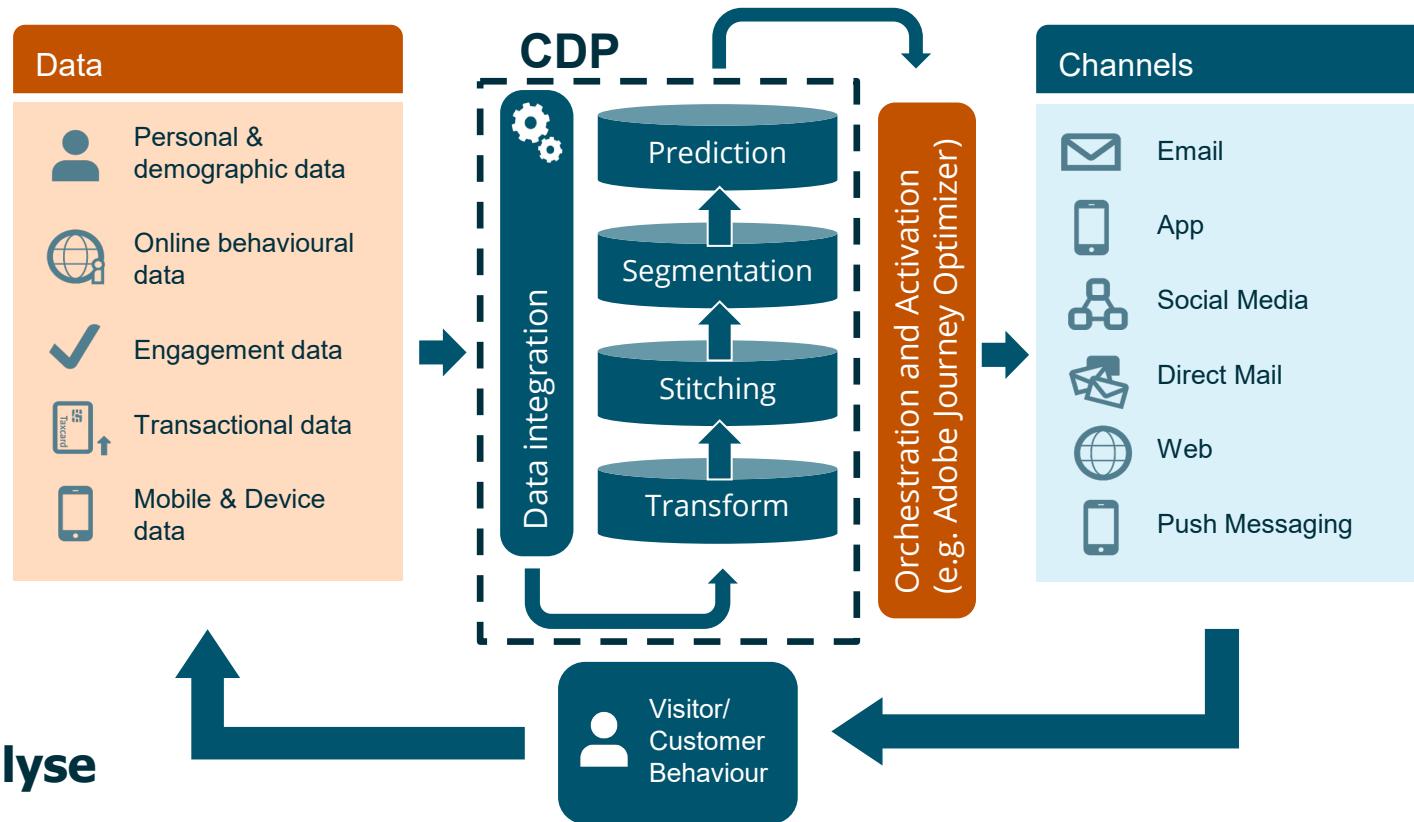


Gemeinsamkeiten und Unterschiede - Featurevergleich

Feature	CDP	DMP	CRM
Holistic Customer Data	•		
Lasting Customer Profiles	•		•
Real-time Capability	•	•	
Open Platform	•	•	
Cross-channel Personalization	•		
Only Anonymized Data		•	
Identity Resolution	•		
Data priority: First Party	•		•
Data priority: Third Party		•	
Requires IT Support	•	•	•

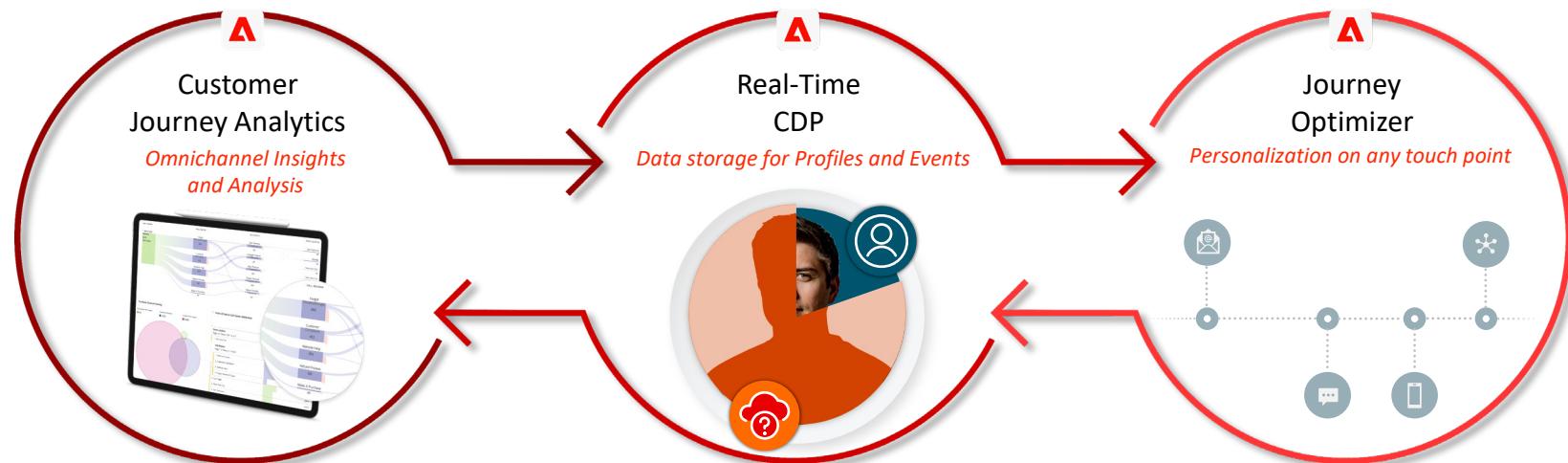


Dataflow in Marketing Communication





Adobe Experience Platform



Adobe Experience Platform

SQL Query

AI & Machine Learning

Open Ecosystem

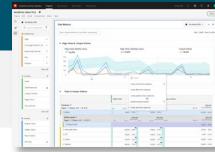
Cloud Extensibility



Adobe Experience Platform

Customer Journey Analytics Omnichannel Insights and Analysis

- Create Audiences Based On:
- Journey Paths (online to offline, digital to call center)
 - Events (offline purchase, support call, in-person event)
 - Behaviors (page view, feature use, content download, video view)
 - Profile Attributes (VoC, CRM, Loyalty)



Real-Time CDP Data storage for Profiles and Events

Governance



Identity



Segmentation



AI/ML



Journey Optimizer Activation & Orchestration

Advertising Ecosystem

- Paid Media
- People-Based Destinations

Personalization

- On-site Personalization
- In-app Personalization

Orchestration

- SMS/In-App
- Notifications/Push
- Email



Cases zum Einsatz der AEP

Top Use Cases für die AEP

1. ServerSide Tracking von Google Ads, Meta und LinkedIn

Ich möchte weiterhin Retargeting von Website-Visitors in GoogleAds durchführen

2. Cookieless future

Ich möchte User unabhängig von Cookies tracken

3. Operationalisierung aller Marketing- und Vertriebsdaten

Ich möchte die Aufwände für die Zusammenführung und Analyse von Daten aus unterschiedlichen Kanälen reduzieren und während der Laufzeit von Kampagnen den Einfluss auf fremde Kanäle verstehen.

4. Call-Center deflection

Ich möchte Digital Analytics Daten mit Daten aus dem CallCenter verknüpfen, um zu verstehen, welche Website-Experiences zu Anrufen im CallCenter führen.

5. Holistische Customer Journey A-/B-Tests

Ich möchte die Reaktion von Kunden auf online und offline A-/B-Tests verstehen und den Uplift von Experimenten unterschiedlicher Kommunikationsarten und Kanälen auswerten.

Contact

webalyse marketing & consulting GmbH
Untermüli 11
CH-6300 Zug
www.webalyse.ch

webalyse GmbH
Institutstrasse 10a
DE-81241 München
www.webalyse.de

webalyse s.r.o.
Tolstého 5
SK-81106 Bratislava
www.webalyse.sk